



Erneuerbare Energie für Ihr Unternehmen

PV² Energie ist junges und wachsendes Unternehmen im Bereich der erneuerbaren Energien. Im Kernmarkt Deutschland sowie im ostasiatischen Raum planen, bauen, finanzieren und betreiben wir Solaranlagen auf Freiflächen und auf Dächern landwirtschaftlicher, öffentlicher oder gewerblicher Gebäude.

Für den Ausbau unseres Standorts Niederrhein suchen wir einen

Vertriebsmitarbeiter Photovoltaik (m/w)

Als Vertriebsmitarbeiter Photovoltaik sind Sie im Außendienst im Rahmen der Kundenakquise tätig und verkaufen Solarstromanlagen für den Eigenverbrauch an Industrie- und Gewerbekunden sowie an größere landwirtschaftliche Kunden. Darüber hinaus unterstützen Sie die Geschäftsleitung bei der Projektierung und beim Vertrieb von Großprojekten.

Ihre Aufgaben

- Ausarbeitung einer Marketingstrategie in Bezug auf Kundenakquise mit detaillierten operativen Vertriebsmaßnahmen und Teilzielen.
- Intensiver Ausbau der Kundenakquise über selbstständige Akquiseaktivitäten: U.a. eigene Mailingaktionen in ausgewählten Branchen, Kundendirektansprache im Rahmen der Kaltakquise, Messebeteiligung mit eigenem PV² Energie-Stand (sowohl EE-Messen als auch Fachmessen der jeweiligen Zielbranchen)
- Erstellen von Wirtschaftlichkeitsberechnungen und PV-Sol-Reports und deren Präsentation bei Erstterminen mit potentiellen Kunden.
- Entwicklung von eigenen strategischen und operativen Ansätzen für den Ausbau und die Stärkung der Kundenakquise.
- Technischer Verkauf: Selbständiges Führen der Verkaufsaktivitäten sobald potentieller Kunde identifiziert ist; Begleitung des Auswahlverfahrens des Kundens hinsichtlich aller technischer und kommerzieller Aspekte; Verhandlung von Verkaufsverträgen.

Ihr Profil

- Ihre technische Ausbildung oder Ihr Studium im (elektro)technischen / naturwissenschaftlichen Bereich haben Sie erfolgreich abgeschlossen oder

Sie verfügen alternativ über ein abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder Ausbildung und haben Interesse, sich in technische Fragestellungen im Rahmen des Vertriebs von PV-Anlagen einzuarbeiten.



Erneuerbare Energie für Ihr Unternehmen

- Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung im technischen Vertrieb gesammelt, gerne auch in verschiedenen Branchen.
- Sie sind vertraut mit den MS Office-Anwendungen, insbesondere MS Word und MS Excel.
- Sie verfügen über sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Sie haben Spaß an der Mitarbeit an der zeitweisen internationalen Projekten.
- Sie haben ein verbindliches Auftreten und besitzen entsprechende kommunikative Fähigkeiten zur Ausübung Ihrer Vertriebsaktivitäten.

Das bieten wir Ihnen

- Als berufserfahrener Elektriker oder Elektroniker bieten wir Ihnen eine inhaltliche und finanzielle Weiterentwicklung hin zu einem Projektleiter mit einem breiten Aufgabenspektrum in der technischen Planung und Bauleitung unserer Solarprojekte.
- Attraktives Arbeitsumfeld in einem international wachsenden Unternehmen mit leistungsgerechter Bezahlung
- Individuelle Entwicklungs- und Karriereöglichkeiten
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und Jobsicherheit in einem stabilen Unternehmen der global wachsenden Zukunftsbranche der erneuerbaren Energien
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten in internationalen Projektteams
- Offenes und freundliches Arbeitsklima in einem inhabergeführten Unternehmen mit kollegialem Zusammenhalt
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Bitte richten Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung ausschließlich per Email an folgende Adresse (alle Dokumente bitte als PDF): info@pv2energie.de

Ihre Fragen beantwortet Phillip Küpper unter der Rufnummer 02823 / 41 90 680 gerne.

PV² Energie GmbH, Kirchstrasse 93, 47574 Goch www.pv2energie.de